

СветК[💡]Нсалт

Франшиза
по светотехнике

**БИЗНЕС
В НОВОМ СВЕТЕ**

Зарабатывайте на b2b-рынке вместе с высокотехнологичной франшизой «Светконсалт»





С франшизой «Светконсалт» Вы получаете:



Набор
персонала

+



Обучение
персонала

+



«Тёплых»
клиентов

+



Технологии
продаж

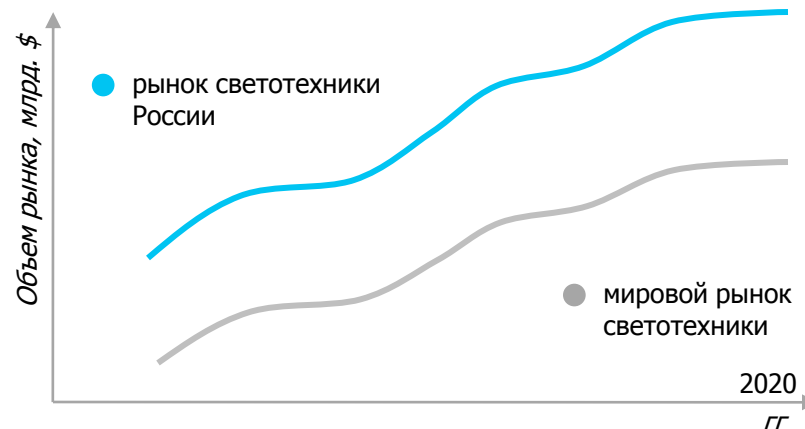
Эффективно работающий офис продаж



«Светконсалт» - это франшиза на растущем рынке

Тип осветительных приборов	Объем рынка в стоимостном выражении, млн. руб.*			
	2012	2013	2014	2015
Светодиодные	12 747	13 524	15 374	25 325
Традиционные	29 362	31 426	31 426	22 070
ИТОГО	42 108	44 951	46 800	47 395

Средний рост рынка светодиодного освещения в РФ в ближайшие пять лет – 12.74% ежегодно*



Рынок светотехники России будет расти в 2.7 раза быстрее, чем мировой рынок и достигнет 4.4 млрд. долл. США в 2020 году***

*Источник: «Лайтинг Бизнес Консалтинг»

**При условии сохранения общего положительного тренда развития экономики



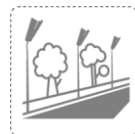
Ваши будущие клиенты



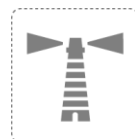
Промышленные и
производственные
объекты



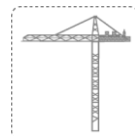
Склады и
логистические
комплексы



Магистральи, трассы,
дороги различных
категорий



Специальные объекты



Строительные объекты



Объекты РЖД,
метрополитена



Спортивные объекты
(стадионы, спортивные и
горнолыжные комплексы)



Офисные и бизнес-
центры, учебные
учреждения



Парки, скверы



Объекты ЖКХ



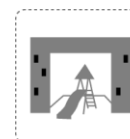
Объекты HoReCa



Торговые центры,
галереи, магазины,
гипермаркеты



Бассейны, фитнес-
центры



Кварталы, детские
площадки



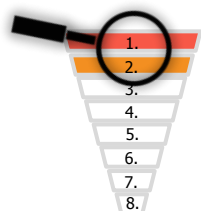
Библиотеки, книжные
лавки, другие
общественные помещения

Воронка продаж на светотехническом рынке



Для Вашего максимального удобства мы проработали каждый этап продажи таким образом, чтобы Ваш бизнес:

- максимально быстро начал приносить Вам прибыль;
- требовал минимального количества инвестируемых ресурсов;
- эффективно работал с момента запуска.



1. Первый контакт клиента с компанией

2. Клиент оставил первичный заказ



Два самых трудоёмких
этапа воронки продаж мы
полностью берем на себя

Мы разработали и внедрили технологию привлечения
потенциальных клиентов, которая включает:



SEO-ПРОДВИЖЕНИЕ



E-MAIL РАССЫЛКИ



КОНТЕКСТНАЯ РЕКЛАМА
Яндекс.Директ и
Google AdWords



ПРОДВИЖЕНИЕ
В INSTAGRAM

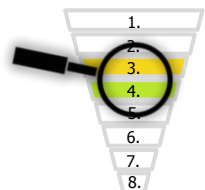


CALL-ЦЕНТР:
привлечение «холодных»
клиентов и обработка
входящих звонков



ТАРГЕТИНГОВАЯ
РЕКЛАМА В
СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЯХ

Франшиза «Светконсалт» - это уже тёплые клиенты



3. Выявление потребностей клиента

4. Встреча с клиентом на объекте



В основе успеха на 3 и 4 этапе -
мастерство и профессионализм

Для реализации 3 и 4 этапа мы предоставляем:



1. Высококонверсионное
резюме для найма
менеджера



4. Практическое
обучение менеджеров
ежеквартально



2. Алгоритм
проведения
собеседования



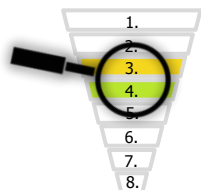
5. Регулярную аттестацию
менеджеров на знание
продукта и техники продаж



3. Программу обучения и
подготовки менеджеров на год:
тренинг, вебинар, семинар



6. Технологию "Заказалка"
для интенсивного старта
новых менеджеров



3. Выявление потребностей клиента

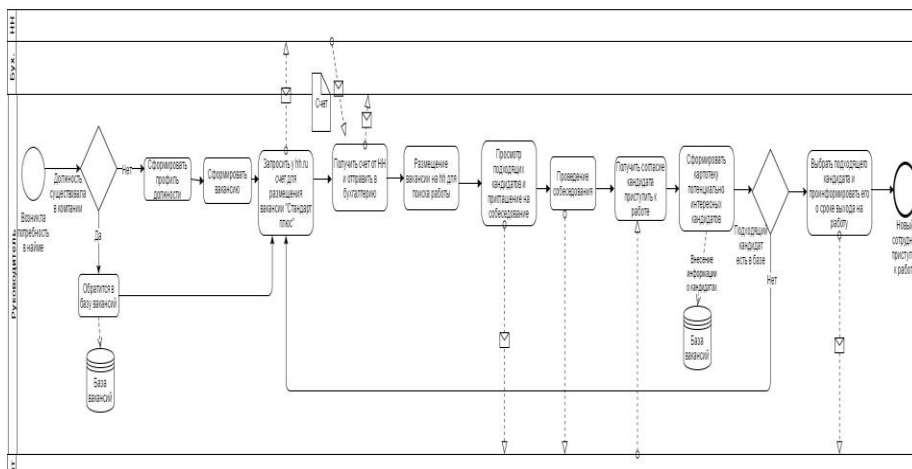
4. Встреча с клиентом на объекте



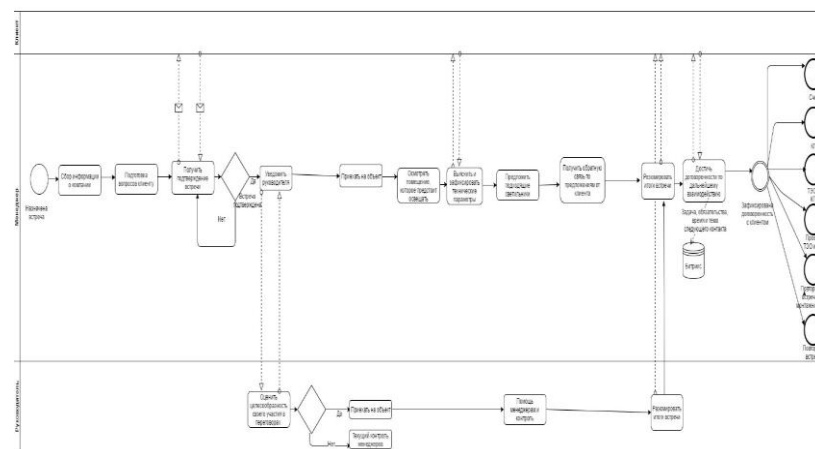
В нашей компании внедрены протоколы по работе с менеджерами от найма до практической работы на объектах и регулярной аттестации.

Для максимальной эффективности управления менеджерами офиса продаж мы прописали бизнес-процессы по самой современной нотации BPMN*

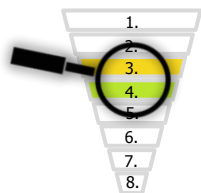
Протокол найма на работу



Протокол проведения встречи с клиентом



*ru.wikipedia.org - BPMN (англ. Business Process Model and Notation, нотация и модель бизнес-процессов) – система условных обозначений (нотация) для моделирования бизнес-процессов



3. Выявление потребностей клиента

4. Встреча с клиентом на объекте



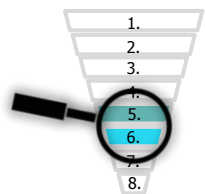
Франшиза включает один комплект оборудования для работы на объектах

Ваши специалисты будут обеспечены самым современным оборудованием и вспомогательными материалами для работы на объектах:



В комплект предоставляемого оборудования входит:

- Люксметр
- Лазерный дальномер
- Бланк осмотра объекта
- Опросный лист



5. Коммерческое предложение

6. Согласование сроков



В каждом сегменте рынка мы даём Вам конкурентные цены

Вы сможете предложить решение для каждого клиента



Более 4500 позиций
в ассортименте.

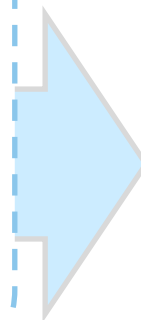
Вы сможете обеспечить
осветительными
приборами как совсем
небольшое помещение,
так и аэропорт.

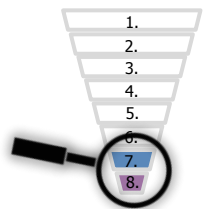


**В портфеле нашей
компании есть
продукция для
любого клиента:**
от светильников
эконом сегмента с
минимальной
гарантией до моделей
премиум класса.



Разнообразие
поставщиков, с
которыми мы
работаем, позволит
Вам подобрать
оборудование не
только по цене, но и
по срокам и условиям
поставки.





7. Договор

8. Поставка

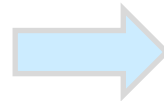


В случае необходимости внесения изменений в договор, наш юр.отдел подготовит все необходимые правки

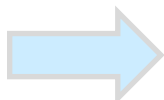
Мы помогаем Вам при оформлении договоров и оптимизируем поставку продукции



Готовые шаблоны
договоров и стандарты
работы с
документацией



Максимальная
доходность
и защита



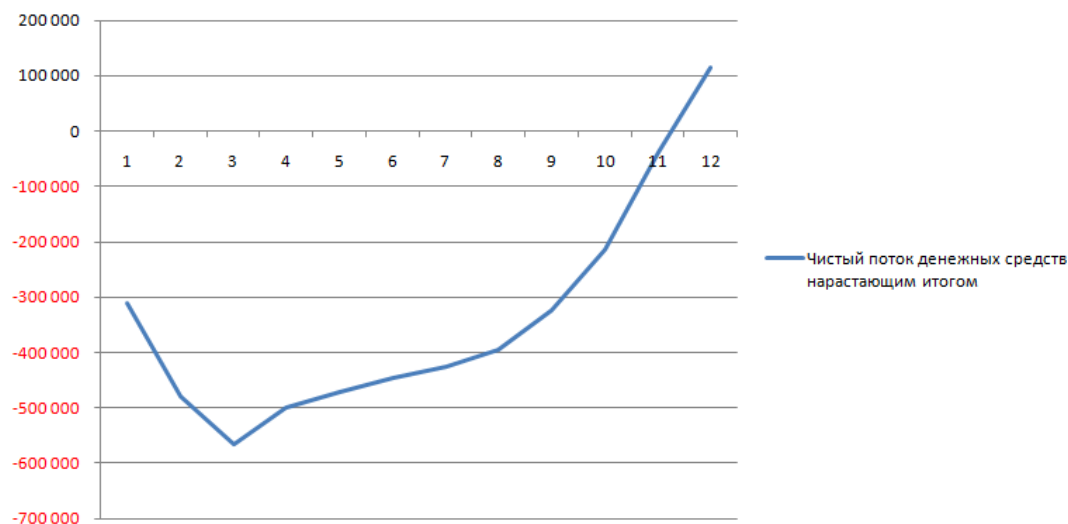
Отлаженная
логистика:
минимальные сроки
поставки и лучшие
цены



Консолидированные
отгрузки:
весь объем
одной партией

Финансовая модель

Чистый поток денежных средств нарастающим итогом



Никаких незапланированных трат, мы предоставляем Вам все расчёты.

Вы можете планировать все затраты на каждом этапе Вашего развития.

Уже через 3 месяца **чистая прибыль** составит 31 915 руб., а ещё через 3 месяца – 155 901 руб.

Всего через 1 год все Ваши финансовые вложения окупятся полностью!



Пошаговый алгоритм открытия офиса продаж, который Вы получите, став партнёром «Светконсалт», уберёжет Вас от типичных ошибок открытия и ведения бизнеса на рынке светотехники.

Если Вы не новичок - вы сократите издержки и максимизируете прибыль.

«Светконсалт» – профессиональный партнёр на рынке светотехники



Мы работаем на светотехническом рынке России более 5 лет.

Наша команда знает все нюансы процесса реализации проекта освещения.



Мы тщательно выбираем поставщиков светотехники, проводим анализ товарной и ценовой политик, изучаем продукт и спрос на него, чтобы предлагать нашим заказчикам **ЛУЧШЕЕ** решение по освещению.

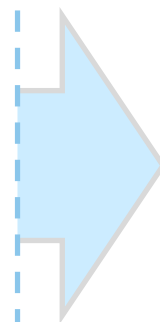


У нас есть собственное агентство по интернет-маркетингу, поэтому реклама обходится нам примерно **в 2 раза** дешевле, чем нашим конкурентам.



Мы предоставляем полный комплекс услуг: от электротехнического проекта до монтажа оборудования.

Мы не просто продаем товары, мы создаем готовое решение!



Наши клиенты



Наши ресурсы для Вашего успеха:



1. Call-центр:
профессиональные
операционисты



4. Прямые поставки с
заводов-производителей



2. Скрипты:
программы захвата
клиента на сайте



5. Персональный менеджер:
сопровождение, обучение,
«горящие вопросы»



3. Опыт: знания и
навыки в области
ведения бизнеса



6. Производственная база в
РФ: собственное производство
и марки светильников

Почему мы решили развивать сеть франчайзи «Светконсалт»

Недостатки развития филиальной сети



Сложность удалённого управления



Низкая скорость развития из-за больших дополнительных издержек. При сложной и ветвистой структуре - медленное реагирование компании на потребности рынка



Высокие операционные издержки



Снижение скорости развития головной компании (для открытия офисов продаж используются средства, которые можно пустить на рост головной компании)

Преимущества развития сети франчайзи



Нет ограничения временем для быстрого развития сети



Нет проблемы удалённого контроля и управления



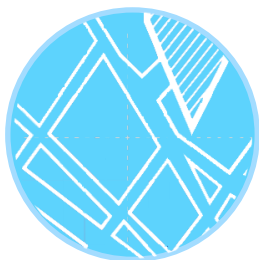
Мы увеличиваем в разы рост головной компании, т.к не отвлекаем оборотные средства компании от программы развития



Наши партнёры - это люди, которые не меньше нас заинтересованные в совместном успехе. Мы уверены, что вместе с идеями наших франчайзи, мы сможем дать ещё больший импульс для развития компании



Ваши перспективы развития



Статус РРЦ*
компании
«Светконсалт» и
поставка светотехники
франчайзи в своем
регионе



Развитие
смежных направлений,
таких как
электромонтажная
или проектная
деятельность



Открытие центра
по ремонту
светотехнического
оборудования



Развитие в формате
сети офисов продаж
во всех
интересующих Вас
регионах

*РРЦ – региональный распределительный центр

Алгоритм сотрудничества

ШАГ 1

Свяжись с менеджером «Светконсалт» и получи исчерпывающую информацию для получения франшизы



ШАГ 2

Заклучи договор франчайзинга



ШАГ 3

Пройди первый этап обучения в головном офисе «Светконсалт»



ШАГ 4

Арендуй офис и подбери персонал при поддержке специалиста «Светконсалт»



ШАГ 5

Пройди высокоэффективный тренинг продаж и получи «настройку» работы отдела продаж



ШАГ 6

Получи «горячих» клиентов и начни извлекать прибыль от франшизы



Узнать подробнее:

+7 (925) 310 96 30
8 (800) 100 83 43

franchise@svetconsult.ru
www.newlightbusiness.ru

г. Санкт-Петербург,
ул. Дибуновская, д. 45