



**ТВОЯ
ФРАНШИЗА**



Познакомимся



Мы:

Открыли более **30 проектов кофеен** по всей Беларуси за **два года**, от островков до полноценных кафе с посадочными местами.



О нас пишут:

Про бизнес. **relax^{by}**
onliner **admetny.by**
Журнал 1cent **TUT.BY**
БЕЛОРУССКИЙ ПОРТАЛ

УЗНАЙ О НАС БОЛЬШЕ:

<https://vk.com/coffeesound>

<https://www.instagram.com/coffeesoundby/>

Личный блог создателя франшизы:

<https://vk.com/chakovnikita>

https://t.me/biz_live

Страна-создатель франшизы:

Беларусь

Год образования компании:

2014

Область действия франшизы:

Беларусь, Россия, Украина, Казахстан, Литва, Латвия и др.

Сайт франшизы:

coffeesound.ru



<https://coffeesound.ru>

+7 (958) 756-81-14

+7 (920) 750-51-91



Франшиза кофейни «Кофе Саунд»



Франшиза кофейни «Кофе Саунд» - это инструмент, который позволит Вам открыть **свою собственную кофейню** в **максимально короткий** срок и **минимизировать риски**, за счет отлаженной бизнес-модели, приносящей доход. Компания «**Кофе Саунд**» окажет **полный комплекс поддержки** как при открытии кофейного бизнеса, так и при его ведении. Мы всегда будем рядом с Вами в качестве помощника, учителя и друга. Вы становитесь **частью большой и дружной семьи**.



Как найти подходящее помещение?
Как найти и обучить сотрудников?
Как согласовать кофейню в надзорных органах?
Как привлечь клиентов?
Как создать ассортимент и найти поставщиков?
Как вести учет?
Как и где заказать мебель?
Как создать бренд и рекламную продукцию?
.....и многое другое мы уже решили за вас!



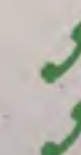
УЗНАЙ О НАС БОЛЬШЕ:

 <https://vk.com/coffeesound>

 <https://www.instagram.com/coffeesoundby/>



<https://coffeesound.ru>



+7 (958) 756-81-14



+7 (920) 750-51-91



Почему кофе? Почему «Кофе Саунд»?



Обращаясь в нашу компанию, Вы:



А) Экономите свое время.

Мы имеем опыт открытия **более 30-ти кофеен** и знаем как все сделать быстро, без ущерба в качестве. В процессе каждого открытия мы обретали драгоценный опыт, который становился частью нашей франшизы. Вы не допустите тех же ошибок, что допускают на старте.



Б) Экономите деньги.

Мы знаем на чем можно сэкономить, а на чем экономить нельзя, в какую рекламу стоит вкладывать деньги, от какой отказаться. Вы платите за наш опыт.



В) Получаете команду профессионалов.

Координатор проекта, личный менеджер, дизайнер и маркетолог будут консультировать вас по открытию Вашей кофейни

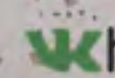


Г) Получаете пошаговый план к действию.

Специально для Вас создается план открытия, которого мы придерживаемся. Вам передается "Руководство по ведению кофейного бизнеса" (книга на 100 листов печатного текста, разработанная для наших партнеров).



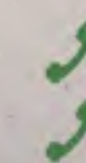
УЗНАЙ О НАС БОЛЬШЕ:

 <https://vk.com/coffeesound>

 <https://www.instagram.com/coffeesoundby/>



<https://coffeesound.ru>



+7 (958) 756-81-14



+7 (920) 750-51-91



Почему кофе? Почему «Кофе Саунд»?



Кофейный бизнес – это ниша, которая даже в России еще находится на этапе роста.

На основании анализа развития рынка в близлежащих странах она заполнится в ближайшие два года, поэтому начав сейчас, можно занять свое место.

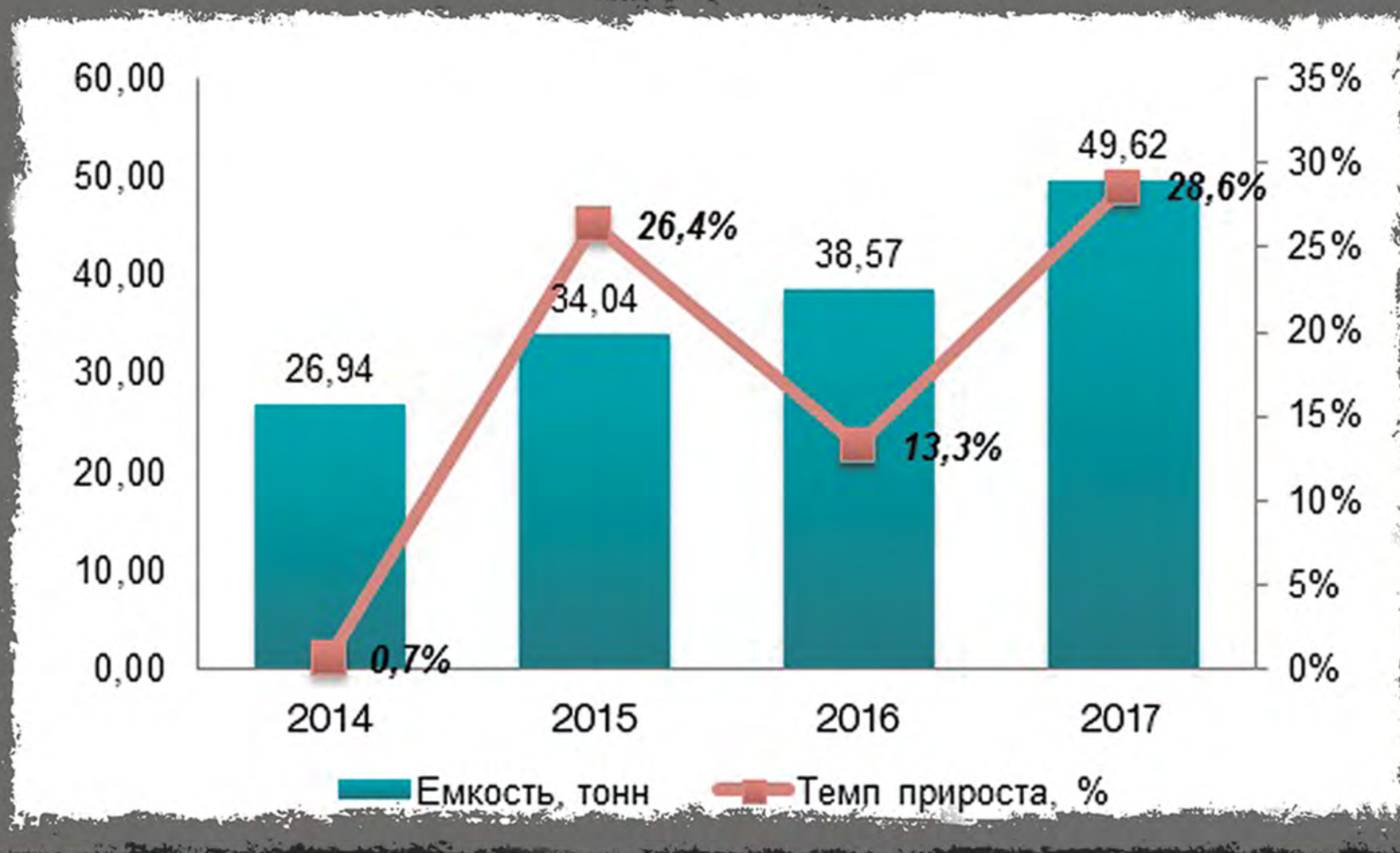


график роста кофейного рынка

УЗНАЙ О НАС БОЛЬШЕ:

<https://vk.com/coffeesound>

<https://www.instagram.com/coffeesoundby/>

<https://coffeesound.ru>

+7 (958) 756-81-14

+7 (920) 750-51-91



Какая же цель у нашей компании?

Для чего мы запустили франчайзинговый проект?



Цель у компании - дать возможность каждому приобретать качественный кофе за разумные деньги, одновременно получив заряд положительных эмоций от сервиса, который мы предлагаем.

Уже сейчас мы одна из самых больших сетей кофеен в Беларуси.

В **2018 году** мы вышли на российский кофейный рынок.

Мы выбрали франчайзинг, чтобы стать самой узнаваемой компанией за максимально короткий срок и занять большую часть ниши кофеен.

Мы заинтересованы в развитии наших партнеров, получая ежемесячно 5% от выручки каждой кофейни (т.е. роялти).

А партнеры заинтересованы в нас, т.к. мы за этот процент оказываем услуги поддержки и каждый день делаем нашу сеть лучше, внедряя различного рода инновации.

Кстати, роялти (5%) выплачивается нам только в том случае, если кофейня уже покрывает Ваши затраты на аренду и персонал.

Мы заинтересованы в Вашем успехе.



УЗНАЙ О НАС БОЛЬШЕ:

 <https://vk.com/coffeesound>

 <https://www.instagram.com/coffeesoundby/>



<https://coffeesound.ru>



+7 (958) 756-81-14

+7 (920) 750-51-91



Новый формат 2018г. Кофе Саунд To Go:



•Кофе Саунд To Go пункт

Площадь: 3 кв.м.

Места для размещения: Торговые и Бизнес Центры, Торгово-Развлекательные Центры.

Технические требования:

- Электричество 6 кВт.
- Инвестиции: **390 тыс. RUB** (без учета паушального взноса).

Окупаемость: от 8-ми месяцев.

•Преимущества данного формата:

- Требуется всего **3 кв.м.** площади и розетка.
- Автономное водоснабжение и канализация.
- Срок открытия **до 25 дней.**
- Мобильность (перевезти кофейню на новое место можно всего за **2-3 часа**)



УЗНАЙ О НАС БОЛЬШЕ:

<https://vk.com/coffeesound>

<https://www.instagram.com/coffeesoundby/>



<https://coffeesound.ru>



+7 (958) 756-81-14

+7 (920) 750-51-91



Форматы, которые возможно открыть по франшизе.

Инвестиции:

•Остров

Площадь: от 6 до 15 кв.м.

Места для размещения: Торговые и Бизнес Центры, Торгово-Развлекательные Центры.

Технические требования:

- электричество от 5 кВт.
- Водоснабжение, канализация (водоснабжение может быть автономным).
- Инвестиции: **от 450 тыс. RUB** (без учета паушального взноса).

Окупаемость: **от 8 месяцев.**



•Модуль

Площадь: 6 кв.м.

Места для размещения: Улица: Парки, Скверы, Перекрестки – места с большим пешеходным потоком.

Технические требования:

- электричество от 5 кВт.
- Водоснабжение, канализация (водоснабжение может быть автономным).
- Инвестиции: **от 690 тыс. RUB** (без учета паушального взноса).

Окупаемость: **от 8 месяцев.**



УЗНАЙ О НАС БОЛЬШЕ:

<https://vk.com/coffeesound>

<https://www.instagram.com/coffeesoundby/>



<https://coffeesound.ru>

+7 (958) 756-81-14

+7 (920) 750-51-91



Форматы, которые возможно открыть по франшизе.

Инвестиции:

•Мини-кофейня

Площадь: от 15 до 30 кв.м.

Места для размещения: Торговые и Бизнес Центры, Торгово-Развлекательные Центры, Помещения с отдельным входом в местах большого пешеходного трафика.

Технические требования:

- электричество 7 кВт.
- Водоснабжение, канализация (водоснабжение может быть автономным).
- Инвестиции: **от 750 тыс RUB** (без учета паушального взноса).

Окупаемость: **от 10 месяцев.**



•Кофейня

Площадь: от 30 до 100 кв.м.

Места для размещения: Торговые Центры, Торгово-Развлекательные Центры, Помещения с отдельным входом в местах большого пешеходного трафика.

Технические требования:

- электричество от 9 кВт.
- Водоснабжение, канализация.
- Инвестиции: **от 1 млн. RUB** (без учета паушального взноса).

Окупаемость: **от 14 месяцев.**



УЗНАЙ О НАС БОЛЬШЕ:

<https://vk.com/coffeesound>

<https://www.instagram.com/coffeesoundby/>

<https://coffeesound.ru>

+7 (958) 756-81-14

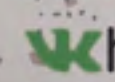
+7 (920) 750-51-91

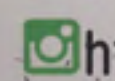


«Кофе Саунд»



УЗНАЙ О НАС БОЛЬШЕ:

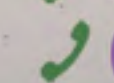
 <https://vk.com/coffeesound>

 <https://www.instagram.com/coffeesoundby/>



<https://coffeesound.ru>

 +7 (958) 756-81-14

 +7 (920) 750-51-91



Что входит в пакет франшизы:



- Бренд.

Право на пользование торговой маркой Кофе Саунд, фирменный стиль, более 20 видов рекламной продукции.

- Бизнес план.

Бизнес план с рассчитанными сроками окупаемости, который будет корректироваться конкретно под Вашу кофейню в соответствии с выбранным местом и ассортиментом продукции.

- Получение разрешений.

Консультации по получению разрешений в надзорных органах.

- Технологический проект.

Разработка технологического проекта с пояснительной запиской для разрешения от СЭС. (дополнительно оплачивается 12 000 RUB)

- Дизайн-проект.

Полная 3D визуализация Вашей кофейни. Еще до открытия Вы увидите как будет выглядеть Ваш объект.

- Выбор помещения.

Презентация для Арендодателей (в разы облегчает переговоры). Консультации по подбору и поиску помещения, оценка перспективности выбранного места.

- Ассортимент и оборудование.

Разработка индивидуального меню и перечня оборудования, необходимого для ведения бизнеса.
Рецептуры более чем 20-ти кофейных авторских напитков.
Сезонное меню.
Постоянные обновления.

- Участие в выборе персонала.

Методика подбора персонала и проведения собеседований. Какие люди нужны в компании, а каких стоит избегать. Как эффективно провести собеседование, какие вопросы задавать и др.
Проведение заключительного этапа собеседования совместно с Вами.



УЗНАЙ О НАС БОЛЬШЕ:

 <https://vk.com/coffeesound>

 <https://www.instagram.com/coffeesoundby/>



<https://coffeesound.ru>



+7 (958) 756-81-14

+7 (920) 750-51-91



Меню «Кофе Саунд»



собирай сам

200 руб.
350 мл



3 компонента на выбор
МОЛОКО
ЭСПРЕССО

сиропы	добавки	посыпки
- карамель	- взбитые сливки	- какао
- шоколад	- топпинг шоколад	- корица
- кокос	- топпинг карамель	- тертый шоколад
- амаретто		- кокосовая стружка
- мята		- крошка печенья
- ваниль		- маршмеллоу

чайная карта

80 руб.
350 мл



- молочный улун
- пина колада
- черный цейлон
- шоколадный мелис
- серебристый жасмин

чайные напитки

- облепиховый 140 руб.
- имбирно-облепиховый 150 руб.
- имбирно-вишневый 130 руб.

эспрессо крем/меланж/раго 350 мл	кофе/джем/сир 350 мл	айс/бьянко эспрессо 350 мл	молочный коктейль 350 мл
150 руб.	150 руб.	150 руб.	110 руб.

МОРОЖЕНОЕ

150 руб.
3 компонента на выбор



часть 1
сиропы

- карамель
- шоколад
- кокос
- амаретто
- мята
- ваниль

часть 2
добавки

- топпинг шоколад
- топпинг карамель
- взбитые сливки

часть 3
посыпки

- какао
- тертый шоколад
- кокосовая стружка
- крошка печенья

130 руб.

эспрессо лунго 30 мл / 40 мл	лунго ристретто 60 мл / 75 мл	эспрессо макиато 100 мл	эспрессо кон пання 100 мл	мокачино 100 мл
80 руб.	110 руб.	90 руб.	110 руб.	120 руб.

	250 мл	350 мл	450 мл
американо	50 руб.	140 руб.	
капучино	120 руб.	150 руб.	180 руб.
латте	120 руб.	160 руб.	180 руб.
флэт уайт	130 руб.	160 руб.	

	350 мл	450 мл
мокко	150 руб.	
капучино кон пання	160 руб.	180 руб.
раф	180 руб.	200 руб.

КАКАО			
	250 мл	350 мл	450 мл
		110 руб.	160 руб.

ГОРЯЧИЙ ШОКОЛАД			
	250 мл		
	110 руб.		

УЗНАЙ О НАС БОЛЬШЕ:

<https://vk.com/coffeesound>

<https://www.instagram.com/coffeesoundby/>

<https://coffeesound.ru>

+7 (958) 756-81-14

+7 (920) 750-51-91



Что входит в пакет франшизы:



- Обучение кофеварению и обслуживанию.

Обучение персонала - это отдельный большой блок нашей франшизы. Для этого мы открыли собственный тренинг - центр и школу на базе этого центра

Наше обучение проходит в 3 этапа:

Теория, приготовление кофейной карты и взаимодействие с клиентом. Обучение занимает около 5-7 дней.

После обучения проводится экзамен и выдаётся сертификат. Каждому бариста выдаётся памятка с конспектом всех рецептов наших напитков и инструкций по обслуживанию гостей (речь, подача напитка, работа на повышение среднего чека и др).



УЗНАЙ О НАС БОЛЬШЕ:

<https://vk.com/coffeesound>

<https://www.instagram.com/coffeesoundby/>



<https://coffeesound.ru>

+7 (958) 756-81-14
+7 (920) 750-51-91



Школа бариста



УЗНАЙ О НАС БОЛЬШЕ:

 <https://vk.com/coffeesound>

 <https://www.instagram.com/coffeesoundby/>



<https://coffeesound.ru>

 +7 (958) 756-81-14
 +7 (920) 750-51-91



Что входит в пакет франшизы:

- Организация дня открытия.

Наш маркетолог разрабатывает акцию и продвигает ее в соц.сетях. Благодаря ней о Вас узнает огромное количество человек в Вашем городе и, как правило, в день открытия в Вашу кофейню приходят от 150 до 500 гостей.



УЗНАЙ О НАС БОЛЬШЕ:

<https://vk.com/coffeesound>

<https://www.instagram.com/coffeesoundby/>

<https://coffeesound.ru>

+7 (958) 756-81-14

+7 (920) 750-51-91



Что входит в пакет франшизы:



Перед началом работ по открытию Вашей кофейни мы составляем план-график работ, благодаря которому процесс открытия становится простым и быстрым.

График открытия



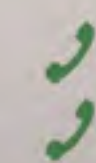
УЗНАЙ О НАС БОЛЬШЕ:

<https://vk.com/coffeesound>

<https://www.instagram.com/coffeesoundby/>



<https://coffeesound.ru>



+7 (958) 756-81-14



+7 (920) 750-51-91



Что входит в пакет франшизы:



- Обучение руководителя работе с персоналом.

Система мотивации персонала, взаимодействие с персоналом, улаживание конфликтных ситуаций и многое другое, с чем Вы можете столкнуться в процессе деятельности.

- Контроль качества.

За вашей кофейней закрепляется наш куратор, который ежемесячно отслеживает качество сервиса и следит за оборудованием, выезжая к Вам на кофейню. По итогам проверки Вы получаете чек - лист с рекомендациями по улучшению сервиса.



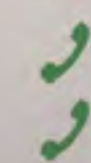
УЗНАЙ О НАС БОЛЬШЕ:

 <https://vk.com/coffeesound>

 <https://www.instagram.com/coffeesoundby/>



<https://coffeesound.ru>



+7 (958) 756-81-14



+7 (920) 750-51-91



Что входит в пакет франшизы:



- CRM система и бонусная система.

Автоматизированная CRM система учёта продаж и склада, за которой можно удалённо следить даже с мобильного телефона.

В любой момент времени Вы можете посмотреть сколько вы заработали за день и на сколько дней хватит кофе, когда делать следующую закупку, проводить анализ продаж за определённый срок, автоматически получать полную аналитику по работе вашей кофейни за считанные минуты.

В CRM систему встроена так же и бонусная система.

Благодаря ней каждый гость в кофейне, совершая у нас покупку, накапливает баллы на личную пластиковую карточку, в последствии имея возможность обменять их на сувениры или напитки.

В нашу очередь мы получаем полную статистику по гостю, видим как его зовут, что он чаще всего покупает и бариста в непринужденной манере, благодаря этой информации может спросить: «Сергей, Вам как всегда?»



УЗНАЙ О НАС БОЛЬШЕ:

 <https://vk.com/coffeesound>

 <https://www.instagram.com/coffeesoundby/>



<https://coffeesound.ru>



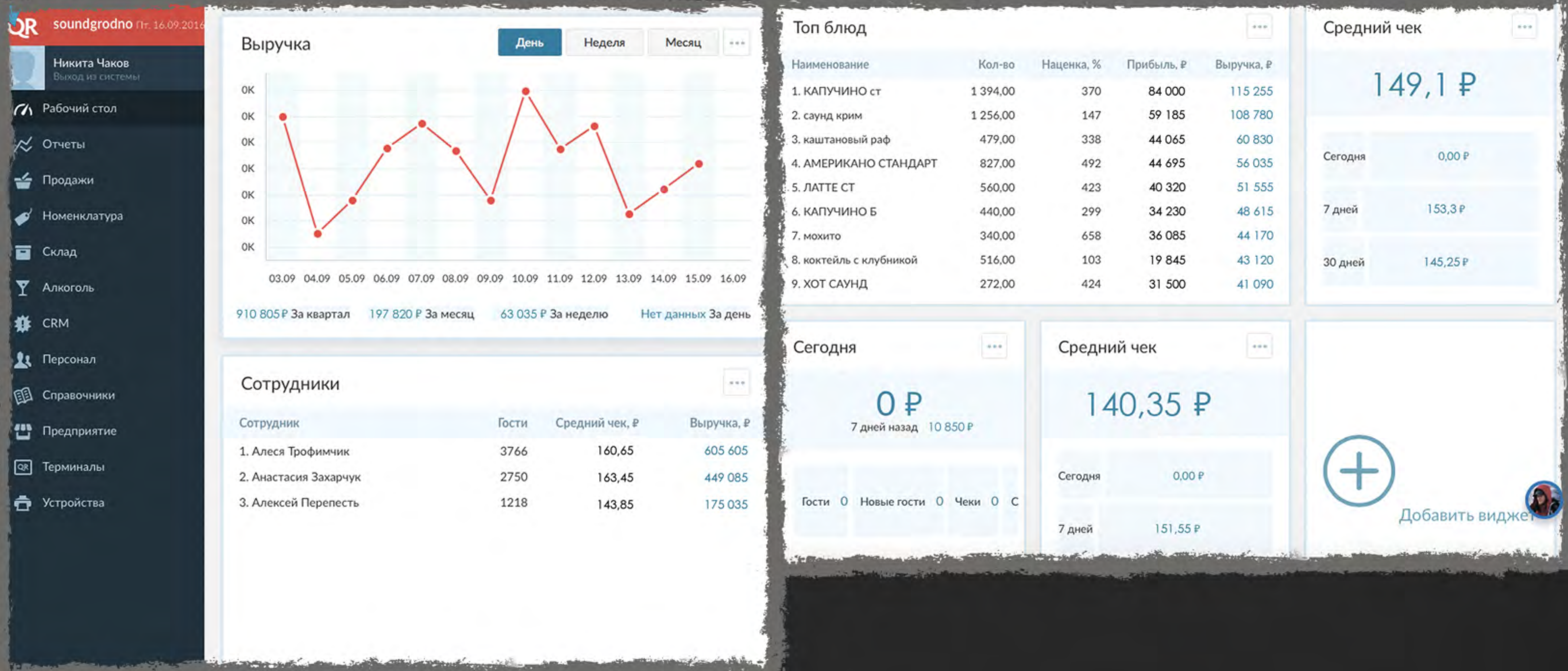
+7 (958) 756-81-14



+7 (920) 750-51-91



Что входит в пакет франшизы:



CRM система «Кофе Саунд»



УЗНАЙ О НАС БОЛЬШЕ:

<https://vk.com/coffeesound>

<https://www.instagram.com/coffeesoundby/>



<https://coffeesound.ru>



+7 (958) 756-81-14

+7 (920) 750-51-91



Что входит в пакет франшизы:



- Бухгалтерская и юридическая поддержка.

В нашей компании работают настоящие профессионалы своего дела с самыми лучшими условиями для наших партнёров. Ведение бухгалтерии под ключ (ИП, ООО, ЧП на УСН) по самым низким ценам.

- Контакты поставщиков.

Контакты всех поставщиков с индивидуальными ценами для нашей сети.
Список постоянно растёт и обновляется.
Доставка товара по всей России.



УЗНАЙ О НАС БОЛЬШЕ:

 <https://vk.com/coffeesound>

 <https://www.instagram.com/coffeesoundby/>



<https://coffeesound.ru>

 +7 (958) 756-81-14
 +7 (920) 750-51-91



Что входит в пакет франшизы:

-Руководство по ведению бизнеса для руководителя от А до Я.
Собственный опыт на **140 страницах** печатного текста.

3. Требования к торговой точке.....	1
3.1. Местоположение кофе-пойнтов «Кофе Саунд». Технические условия для помещения.....	1
3.2. Основные условия и процедура заключения договора аренды.....	1
3.3. Процедура заказа и изготовления торговой стойки.....	1
3.4. Требования к оснащению кофе-пойнтов «Кофе Саунд». Заказ оборудования.....	1
3.5. Руководство по бренду.....	1
4. Персонал.....	2
4.1. Стандартная организационная структура.....	2
4.2. Система отбора и найма персонала.....	2
4.3. Система мотивации персонала.....	2
4.4. Рекомендуемый график работы персонала.....	2
5. Общие требования к осуществлению деятельности.....	2
5.1. Основные виды услуг/товарные группы.....	2
5.2. Меню, рецептура.....	2
5.3. Продукты и расходные предметы.....	3
6. Программа продвижения.....	3
6.1. Программа продвижения до открытия торговой точки франчайзи.....	3
6.2. Продвижение в процессе деятельности франчайзи.....	3
7. Открытие кофе-пойнта «Кофе Саунд».....	3
7.1. Алгоритм подготовки к открытию кофе-пойнта франчайзи.....	3
7.2. День открытия кофе-пойнта франчайзи.....	3
8. Текущая деятельность кофе-пойнта «Кофе Саунд».....	3
8.1. Процедура подготовки к началу работы.....	3
8.2. Процедура заказа продуктов и расходных предметов.....	3
8.3. Правила обслуживания клиентов.....	3
8.4. CRM-система.....	4
8.5. Прием-сдача денежных средств/выручки.....	4
8.6. Процедура окончания рабочего дня.....	4
8.7. Контроль и отчетность сотрудников.....	4
8.8. Действия в нестандартных ситуациях.....	4
9. Соблюдение обязательств франчайзи и отчетность.....	4
9.1. Ежемесячная отчетность по франшизе.....	4
9.2. Постоянное техническое содействие, контроль и рекомендации франчайзера. Контакты.....	4
Приложения.....	4
Приложение А. Перечень оборудования для открытия кофе-пойнта.....	4
Приложение В. Материалы для алгоритма определения вариантов местоположения.....	5
(в электронном виде на флеш-носителе)	
Приложение С. Бренд-бук (в электронном виде на флеш-носителе).....	5
Приложение Д. Материалы для отбора сотрудников (в электронном виде на флеш-носителе).....	5
Приложение Е. Памятка бариста (включая меню, рецептуру, технологические карты).....	11
Приложение F. Перечень продуктов, расходных предметов и их поставщиков.....	11
10. Заключение.....	11

РУКОВОДСТВО ПО ОСУЩЕСТВЛЕНИЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ. НЕРАСКРЫТАЯ ИНФОРМАЦИЯ

Раздел: Персонал
Часть: Система отбора и найма персонала

Раздел	4
Часть	2
Выпуск	1
Дата	16.09.16

ОСНОВНАЯ ЧАСТЬ

Алгоритм процедуры отбора и найма бариста:

- 1) Размещение вакансии в интернете (шаблон – Приложение D);
- 2) Отбор кандидатов франчайзи и высылка списка франчайзеру (критерии – Приложение D);
- 3) Отбор кандидатов франчайзером из списка франчайзи;
- 4) Собеседование франчайзи по алгоритму франчайзера (алгоритм – Приложение D);
- 5) Отбор персонала франчайзи и франчайзером на основе полученных данных на собеседовании;*
- 6) Запрос данных у работника: копия паспорта, копия страхового свидетельства, наличие трудовой книжки - направление информации франчайзеру;
- 7) Заключение контрактов и пакета документов франчайзи с работником;
- 8) Новым сотрудникам необходимо сделать сан книжки. см. часть 2.3. настоящего Руководства;
- 9) Обучение в Минске (у франчайзера и/или у компании-партнера, указанной франчайзером) с выдачей памятки бариста; (!перед отправкой на обучение сотрудников франчайзи обязан заключить соглашение о конфиденциальности (шаблон на CD носителе) с бариста, в противном случае франчайзер имеет право отказать в обучении)
Курс состоит из 12 часов практики и 2 часов теории. (4-8 дней в зависимости от местонахождения франчайзи и наличия свободного времени на тренерском центре). Проживание и затраты на дорогу сотрудников в Минске в период обучения оплачивает франчайзи (в случае нахождения сотрудников в другом городе)
- 10) Испытательный срок у бариста - 1 месяц.

ОСНОВНАЯ ЧАСТЬ

Местоположение торговых точек является преимуществом сети.

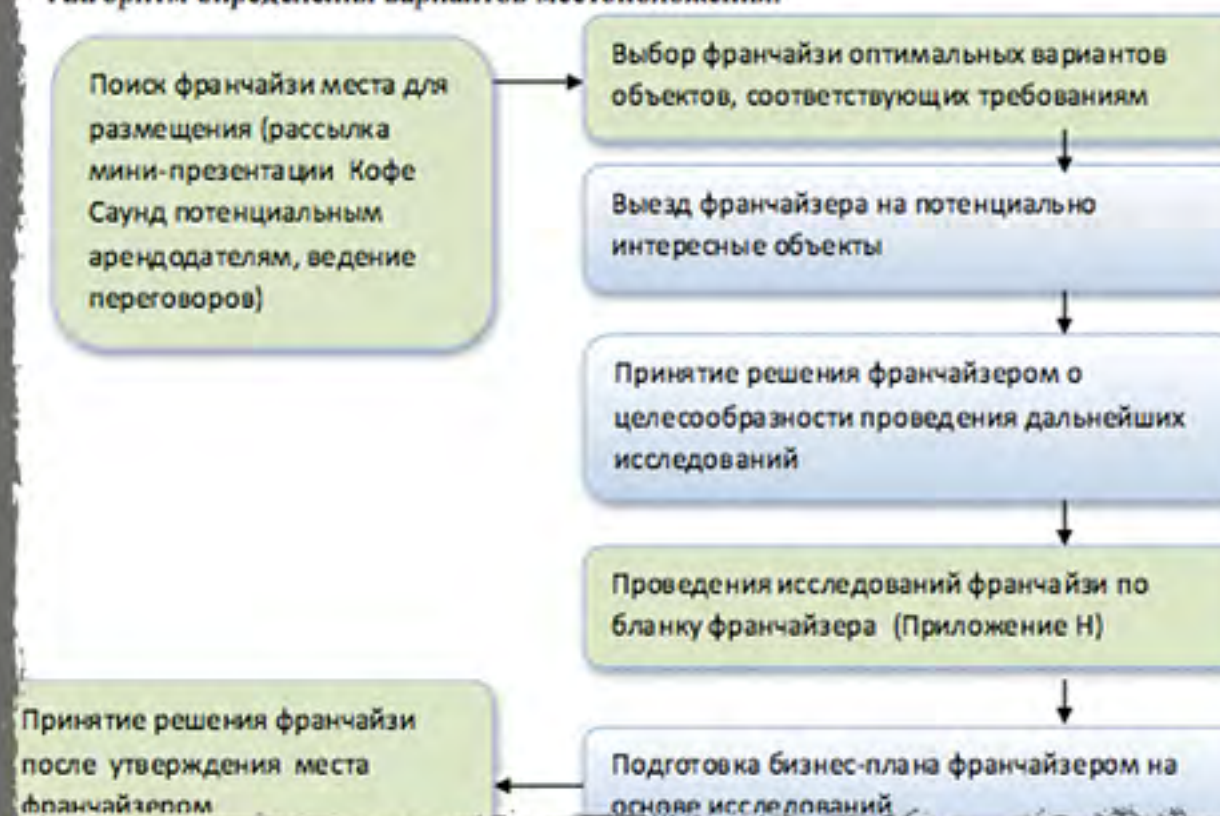
Оценку местоположения осуществляет франчайзер. Для проведения оценки франчайзи должен предоставить франчайзеру следующую информацию:

- проходимость (пешеходный поток \ в час);
 - благополучие района;
 - наличие целевой аудитории (семьи с детьми, молодые люди от 20 до 28 лет, офисные работники, студенты);
 - кол-во сотрудников здания непосредственного размещения.
- Технические условия для размещения торговой точки «Кофе Саунд»:
- наличие электроэнергии (мощность от 3,5 кВт в зависимости от выбранного оборудования);
 - торговое назначение объекта в случае, если он является закрытым;
 - наличие сан. узла в непосредственной близости на этаже;
 - желательно наличие водоснабжения или автономных средств водоснабжения;
 - площадь - от 6 кв. м

Франчайзер предоставляет франчайзи информацию и документы, необходимые для выполнения алгоритма определения вариантов местоположения в электронном виде на флеш-носителе (Приложение В к настоящему Руководству). На информацию, переданную в электронном виде, распространяются те же требования по сохранению конфиденциальности, что и на информацию, переданную на бумажных носителях.

ОСОБЕННАЯ ЧАСТЬ

Алгоритм определения вариантов местоположения:



УЗНАЙ О НАС БОЛЬШЕ:

<https://vk.com/coffeesound>

<https://www.instagram.com/coffeesoundby/>

<https://coffeesound.ru>

+7 (958) 756-81-14

+7 (920) 750-51-91



Что входит в пакет франшизы:



- Дизайн-проект.

Разработка 3D модели мебели и индивидуального дизайна Вашего помещения. Прежде, чем приступить к производству мебели, у Вас на руках будет визуализация кофейни.

- Кофейное оборудование в аренду.

Кофейное оборудование стоимостью 180 000 руб. предоставляется в безвозмездное пользование. Вы платите лишь за сервисное обслуживание на специальных условиях для нашей сети. Благодаря небольшим инвестициям на открытие точки и быстрому сроку окупаемости наши партнёры имеют возможность открыть свою собственную сеть кофеен. В будущем, для лучших франчайзи, мы сможем предоставить специальные эксклюзивные условия по развитию сети.

Если Вы хотите иметь эксклюзивные права на бренд в своем городе – это также возможно на индивидуальных условиях (мастер-франшиза на город).



УЗНАЙ О НАС БОЛЬШЕ:

 <https://vk.com/coffeesound>

 <https://www.instagram.com/coffeesoundby/>



<https://coffeesound.ru>

  +7 (958) 756-81-14
  +7 (920) 750-51-91



Сколько стоят наши услуги? Франчайзинговые пакеты



Существуют 2 основных вида платежа:

1) Паушальный взнос – это разовый платеж. В обмен на него Вы получаете Ваш пакет франшизы и команду для открытия Вашей кофейни.

Размер паушального взноса зависит от выбранной Вами площади кофейни:

- до 10 кв.м. — 160 тыс. RUB
- до 30 кв.м. — 210 тыс. RUB
- до 45 кв.м. — 240 тыс. RUB
- до 100 кв.м. — 300 тыс. RUB
- от 100 кв.м. — оговаривается индивидуально



Мастер франшиза на город (эксклюзивные права на бренд):

Кол-во населения в городе / 50 000 * 180 000 RUB = Цена мастер-франшизы. Мастер-франшиза позволяет Вам открыть неограниченное кол-во кофеен в городе и являться единственным представителем бренда.

Порядок оплаты:

- 1) Заключение Договора Франчайзинга.
- 2) 50% в качестве предоплаты в течение 5 рабочих дней после заключения договора на расчетный счет франчайзера в российских рублях.
- 3) Остальные 50% паушального взноса оплачиваются только после согласования места под кофейню и заключения договора аренды.



УЗНАЙ О НАС БОЛЬШЕ:

<https://vk.com/coffeesound>

<https://www.instagram.com/coffeesoundby/>



<https://coffeesound.ru>

+7 (958) 756-81-14

+7 (920) 750-51-91



Сколько стоят наши услуги? Франчайзинговые пакеты



2) Роялти – это ежемесячный платеж за услуги поддержки.

Услуги поддержки включают в себя:

- 1) Личный менеджер. Консультации по ведению деятельности, помощь в решении текущих вопросов, возникающих в процессе деятельности.
- 2) Курирование Вашей кофейни: контроль качества напитков, соблюдения Руководства по ведению бизнеса Пользователя, рекомендации по улучшению деятельности путем выезда тренера-бариста франчайзера на торговый объект Пользователя не реже 1 (одного) раза в течении месяца.
- 3) Внедрение рекламных кампаний для торгового объекта Пользователя, в которых участвует франчайзинговая сеть.
- 4) Реклама в социальных сетях: Instagram, Вконтакте и на других интернет-ресурсах торговой точки Пользователя.
- 5) Обучение сотрудников Пользователя на обучающем центре Правообладателя, но не более 1 (одного) сотрудника в течении 3 (трех) месяцев. Количество сотрудников может быть увеличено в случае необходимости, по соглашению Сторон.
- 6) Повышение квалификации сотрудников Пользователя не реже, чем 1 (один) раз в течении 6 (шести) месяцев и переаттестация сотрудников в случае несоблюдения рецептуры и качества, установленных Правообладателем.
- 7) Внедрение инноваций (ассортимент, дизайн, маркетинг) и многое другое, что повысит выручку Вашей кофейни.

Роялти равен 5% от выручки.

Порядок оплаты:

До 15 числа месяца, следующего за отчетным.



УЗНАЙ О НАС БОЛЬШЕ:

<https://vk.com/coffeesound>

<https://www.instagram.com/coffeesoundby/>



<https://coffeesound.ru>

+7 (958) 756-81-14
+7 (920) 750-51-91



У Вас всё ещё остались вопросы?



Это здорово и означает, что Вы уже на пол пути от сотрудничества с нами. Мы с радостью ответим на них и готовы более подробно обсудить наше возможное партнёрство.

Пожалуйста, заполните анкету по ссылке ниже, чтобы сделать следующий шаг к открытию своей кофейни:

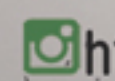
ЗАПОЛНИТЬ АНКЕТУ

С уважением, команда «Кофе Саунд».



УЗНАЙ О НАС БОЛЬШЕ:

 <https://vk.com/coffeesound>

 <https://www.instagram.com/coffeesoundby/>



<https://coffeesound.ru>

 +7 (958) 756-81-14

 +7 (920) 750-51-91